



**Activité 3<sup>ème</sup> trimestre 2016-2017**  
**Ventes en croissance de 6%**

	2015-2016	2016-2017 Périmètre Courant	2016-2017 Périmètre Constant	Variation Périmètre courant
Chiffre D'affaires 3ème trimestre (Avril à Juin)	234.3	<b>248.1</b>	248.1	6%
Pulvérisation Agricole	112.0	<b>117.6</b>	117.6	5%
Arracheuses de Betteraves	36.6	<b>32.4</b>	32.4	-11%
Pulvérisation et Arrosage de jardin	39.2	<b>48.4</b>	48.4	23%
Pulvérisation Industrielle	46.5	<b>49.7</b>	49.7	7%
Chiffre D'affaires 9 mois (Octobre à Juin)	580.8	<b>600.7</b>	586.9	3%
Pulvérisation Agricole	300.1	<b>302.5</b>	288.7	1%
Arracheuses de Betteraves	61.4	<b>60.2</b>	60.2	-2%
Pulvérisation et Arrosage de jardin	80.4	<b>91.8</b>	91.8	14%
Pulvérisation Industrielle	138.9	<b>146.2</b>	146.2	5%

\*Périmètre constant = Périmètre courant 2016-2017 hors le 1<sup>er</sup> trimestre d'ET Works (acquis en Janvier 2016)

Le chiffre d'affaires du troisième trimestre de l'exercice 2016-2017 (avril à juin 2017) est en augmentation de 6% grâce à la « Pulvérisation et arrosage de jardin », à la « Pulvérisation industrielle » et à la « Pulvérisation agricole ».

Sur les 9 premiers mois de l'exercice, l'activité du groupe EXEL Industries, qui subit les effets de la crise agricole en France, est par ailleurs tirée par la « Pulvérisation et l'arrosage du jardin » et la « Pulvérisation industrielle ». Le dernier trimestre de l'activité « Arracheuses de betteraves » sera en forte croissance.

- **Pulvérisation Agricole**

Après un 1<sup>er</sup> trimestre à -4%, un 2<sup>ème</sup> trimestre à 0%, la « Pulvérisation agricole » croît de 5% sur le 3<sup>ème</sup> trimestre. Cette croissance provient de l'international et notamment des CIS, des USA et de l'Australie. Les ventes France restent en forte décroissance dans un contexte de crise agricole. Au contraire aux Etats Unis, ET Works a réalisé un très bon 3<sup>ème</sup> trimestre.

- **Arracheuses de Betteraves**

Les ventes du 3<sup>ème</sup> trimestre sont en retrait principalement sur la Russie et la Chine par rapport à l'année dernière. En revanche, le carnet de commandes est en très forte progression en Europe qui traditionnellement doit être livré au 4<sup>ème</sup> trimestre de l'exercice avant la campagne d'arrachage.

- **Pulvérisation et Arrosage de Jardin**

Excellent 3<sup>ème</sup> trimestre dans la « Pulvérisation et arrosage du jardin » grâce au succès des nouveaux produits, dont le tuyau extensible « superhoZe », aux nouveaux contrats avec les distributeurs Européens et à des conditions météorologiques très favorables. A taux de change constant GBP/EUR, la croissance du chiffre d'affaires aurait été de plus de 30% sur le trimestre et d'environ 20% en cumul sur les 9 premiers mois.

- **Pulvérisation Industrielle**

La pulvérisation industrielle réalise encore un bon trimestre du fait de la croissance des ventes de matériels standards ainsi que de la réalisation de contrats dans l'industrie automobile notamment au Japon, en Corée et au Moyen Orient.

- **Perspectives et stratégie**

M. Gueric Ballu, Directeur Général du Groupe EXEL Industries, commente :

« La croissance du groupe EXEL Industries s'est accélérée au 3<sup>ème</sup> trimestre. Compte tenu de nos carnets de commandes, le 4<sup>ème</sup> trimestre s'annonce bien supérieur à celui de l'exercice précédent, qui était particulièrement bas.

Nos ventes d'arracheuses de betteraves au 4<sup>ème</sup> trimestre vont presque doubler par rapport au même trimestre de l'année dernière. La « Pulvérisation et arrosage de jardin » et la « Pulvérisation industrielle » resteront sur un niveau d'activité soutenu jusqu'à la fin de l'exercice.

En France la crise dans la pulvérisation agricole est toujours très présente. Dans le reste du monde, certains indicateurs s'améliorent. Les prix des matières premières agricoles repassent à la hausse, le blé a passé le seuil des 170€/t. L'Australie, la Russie et l'Ukraine sont en croissance et les Etats Unis montrent aussi des signes de reprise.

Au niveau de la stratégie client, chaque entreprise du groupe EXEL Industries se lance dans un programme « expérience client », en faisant en sorte que nos clients vivent une expérience émotionnelle gratifiante dans l'utilisation de nos produits et dans la relation que nous avons avec eux. Les clients ont de nouveaux besoins. Ils attendent que tout soit plus pratique, plus personnalisé, plus digital, plus social, plus instantané et plus ludique.

Nous sommes convaincus qu'une « expérience client » mémorable constitue un avantage concurrentiel majeur et un atout fondamental pour notre croissance. »

**Prochain rendez-vous : Chiffre d'Affaires du 4<sup>ème</sup> trimestre 2016 – 2017 : le 26 octobre 2017**

**Résultat annuel 2016-2017 : le 19 décembre 2017**

<b>EXEL Industries</b>	2009/2010	2010/2011	2011/2012	2012/2013	2013/2014	2014/2015	2015/2016 12 mois
<b>Chiffre d'affaires en M€</b>	384.4	430.1	525.3	740.2	775.4	725.2	770,8

*A propos d'EXEL Industries : [www.exel-industries.com](http://www.exel-industries.com),  @EXEL\_Industries*

*Le métier principal d'EXEL Industries est la pulvérisation, pour l'agriculture (leader mondial) et l'industrie. Le Groupe est également présent sur les marchés de l'arrosage grand public (leader européen) et de l'arrachage de betteraves (leader mondial). La vocation d'EXEL Industries est de se développer sur ses marchés grâce à une politique d'innovation permanente et à une stratégie d'internationalisation. EXEL Industries emploie environ 3 750 personnes dans 29 pays, sur les 5 continents.*

*NYSE-Euronext Paris, SRD Long, CAC Mid&Small 190*

*indice EnterNext© PEA-PME 150 (Mnemo EXE / ISIN FR0004527638)*

*Ce communiqué de presse est disponible en français et en anglais sur le site internet et twitter.*



VOS CONTACTS



Gueric BALLU  
Directeur Général Groupe  
 @Gu3rric

Sophie BOUHERET  
Directrice Financière Groupe / Relations Investisseurs  
[sophie.bouheret@exel-industries.com](mailto:sophie.bouheret@exel-industries.com)  
Tél : 01 71 70 49 50